

31  
90  
87

## МОТИВАЦИОННО ПИСМО

Орлин ~~Тодоров~~ <sup>Николов</sup>  
град Велико Търново

Уважаеми г-н Спиридонов,

Желая да кандидатствам за обявената позиция от общински съвет Велико Търново за съдебен заседател. Обявената обява представлява огромен интерес за мен, тъй като отдавна се интересувам от работата в праворазделителната система и като буден гражданин, желая да стана част от нея. Интересът ми към длъжността е породен от репутацията, с която се ползва Окръжен Съд- Велико Търново. В живота си съм ставал свидетел на много несправедливости, което още повече ме стимулира да се кандидатирам за съдебен заседател.

Като част от обществото на град Велико Търново, желаещо да живее и да се развива тук, смятам, че всяко ново начинание за мен би било от полза за развитието ми. Липсата на опит в сферата на правораздаването ме стимулира да натрупам нови знания и да се запозная с нови и амбициозни хора, като мен.

Вярвам, че ще се справя отлично с отговорната длъжност на съдебен заседател. Смятам, че съм подходящ кандидат за тази длъжност, тъй като съм отговорна и изпълнявам поетите ангажименти отлично.

Ще Ви бъда благодарен, ако разгледате моята кандидатура и ще се радвам на възможността да обсъдим опита ми и плановете ми за развитие.

С уважение,  
Орлин Николов

## PROFESSIONAL EXPERIENCE

Sales Supervisor MR 2015 – 2018  
Фрезениус Каби България

- Създаване и поддържане на организация, управление и контрол за осигуряване на успешни продажби
- Договаряне и пряко извършване на сделки и продажби на продуктите от името на фирмата
- Наблюдение на състоянието на пазара, изготвяне на отчети и планиране за бъдещи периоди
- Работа със специалисти от ОАИЛ, Отделения по хирургия, ортопедия, онкологични центрове и клиники, болнични аптеки

Регионален Мениджър Северна и Източна България 2014 – 2015  
Агилис фарма

Медицински представител болничен и онкологичен пазар 2012 – 2014  
Актавис ЕАД

- Събиране на база данни за настоящи и бъдещи клиенти на фирмата
- Осъществяване на продажби в аптеките и участие на търгове за обществени поръчки в болниците
- Изготвяне на периодични отчети
- Работа с отделения по хирургия, гастроентерология, ортопедия, болнични аптеки и др.

Медицински представител 2010 – 2012  
Астра Зенека България

- Осъществяване на директни сделки с продукти на фирмата
- Събиране на база данни за настоящи и бъдещи клиенти
- Организация и осъществяване на презентации пред клиенти
- Работа с външни и болнични аптеки, отделения по ортопедия, хирургия, ревматология и др

Регионален мениджър болничен пазар и  
Търговски представител аптечен пазар 2001 – 2010  
Хигия ЕАД

- Преки продажби от името на фирмата в аптечната мрежа
- Следене на обяви за обществени поръчки в болници
- Изготвяне на тръжна документация за участие

Търговски представител 1998 – 2001  
Мей-Лили ЕАД

## COURSES AND TRAINING

- Презентационни умения
- Умения за продажби

**Орлин  
Николов**  
Sales Supervisor

### ОБРАЗОВАНИЕ

Медицинска  
Висшето медицинско училище

Медицинска  
Средното медицинско училище

Информатика  
Физика

### ЧУЖДИ ЕЗИЦИ

английски

английски

френски

руски

български

### КОМПЮТЪРНИ УМЕНИЯ

MS Office

MS Excel

MS PowerPoint

### ХОБИ И ИНТЕРЕСИ

Музика

### ШОФЪОРСКА КНИЖКА

Категория В. М.

Категория С

Категория Т. М.

## 🔗 УМЕНИЯ И КОМПЕТЕНЦИИ

Комуникативност



Работа в екип



Постигане на заложените цели



Спазване на срокове



## 📝 ПРЕПОРЪКА

★★★★★ Яна Праматарова

Мениджър Маркетинг и Продажби | Фрезениус Каби България

☎ +359 888 910 559 | ✉ yana.pramatarova@fresenius-kabi.com

*Орлин Василев*

